



التعليم

معهد جده العالي للتدريب
دبلوم (تسويق) 3 اترام ثم التوقف

جامعة الملك عبدالعزيز
بكالوريوس (ادارة أعمال) سنتين فقط ثم الانسحاب
ثانوية الملك عبدالعزيز (التخصص علمي)

سيري الذاتية أنور الطويل

(خبرة في المبيعات والتسويق 15 سنة)
متخصص في الدعم الإداري
محافظ دائمًا على تحقيق أهداف المنشأة

الخبرات العملية

(شركة مكعبات العقارية) (مشرف فرع مكة المكرمة)
مدة الخدمة للفترة (من 01/11/2024 م ما زلت على رأس العمل)

(شركة موج المتحدة المحدودة العقارية) (مدير المبيعات)

مدة الخدمة للفترة (من 01/02/2023 الى 03/08/2023)
(شركة سوار المساكن العقارية) (مشرف المبيعات)

مدة الخدمة للفترة (من 02/05/2022 الى 02/01/2023)

(شركة عبدالله هاشم المحدودة هوندا للسيارات) (مستشاري مبيعات)
مدة الخدمة للفترة (من 17/01/2016 الى 10/04/2019)

(بنك الراجحي تمويل السيارات) (مستشاري مبيعات)
مدة الخدمة للفترة (من 18/11/2015 الى 29/02/2016)

(شركة البراشي للسيارات) (مستشاري مبيعات)

مدة الخدمة للفترة (من 01/03/2015 الى 13/05/2015)

(شركة الأمثل للتمويل) (مستشاري مبيعات)
مدة الخدمة للفترة (من 01/03/2014 الى 15/07/2015)

(شركة المسار للسيارات) (مستشاري مبيعات)
مدة الخدمة للفترة (من 01/01/2013 الى 14/07/2014)

(شركة التعاونية للتأمين) (مسؤول خدمة العملاء)
مدة الخدمة للفترة (من 01/01/2009 الى 30/12/2012)

البيانات الشخصية

الاسم
أنور صادق علي الطويل

تاريخ الميلاد
1986/05/23

العنوان

مكة المكرمة

الهاتف
0544511180

البريد الإلكتروني
anwar.altaweeel86@gmail.com

المهارات

- الإلمام بالحاسوب الآلي وبرامجه الأولي.
- القدرة على التواصل وبناء العلاقات. التعامل بروح الفريق.
- القدرة على القيادة والتأثير.

اللغات

- العربية (ممتاز).
- الإنجليزية (مقبول).