



سيرتي الذاتية أنور الطويل

(خبرة في المبيعات والتسويق 15 سنة)
متخصص في الدعم الإداري
محافظ دائماً على تحقيق أهداف المنشأة

رؤيتي: الاستفادة في تحقيق أهداف الإدارة
ومشاركة النجاح

رسالتني: لا شيء ينجح حتى تعمل عليه

البيانات الشخصية

الاسم
أنور صادق علي الطويل

تاريخ الميلاد
1986/05/23

العنوان
مكة المكرمة

الهاتف
0544511180

البريد الإلكتروني

anwar.altaweel86@gmail.com

التعليم

معهد جده العالي للتدريب
دبلوم (تسويق) 3 اترام ثم التوقف

جامعة الملك عبدالعزيز
بكالوريوس (إدارة أعمال) سنتين فقط ثم الانسحاب
ثأوية الملك عبدالعزيز (التخصص علمي)

الخبرات العملية

(شركة مكعبات العقارية) (مشرف فرع مكة المكرمة)
مدة الخدمة للفترة (من 2024/11/01 م ما زلت على رأس العمل)

(شركة موج المتحدة المحدودة العقارية) (مدير المبيعات)

مدة الخدمة للفترة (من 2023/02/01 الى 2023/08/03)
(شركة سوار المساكن العقارية) (مشرف المبيعات)

مدة الخدمة للفترة (من 2022/05/25 الى 2023/01/02)

(شركة عبدالله هاشم المحدودة هوندا للسيارات) (استشاري مبيعات)
مدة الخدمة للفترة (من 2016/01/17 الى 2019/04/10)

(بنك الراجحي تمويل السيارات) (استشاري مبيعات)
مدة الخدمة للفترة (من 2015/11/18 الى 2016/02/29)

(شركة البراشي للسيارات) (استشاري مبيعات)

مدة الخدمة للفترة (من 2015/03/01 الى 2015/05/13)

(شركة الأمل للتمويل) (استشاري مبيعات)
مدة الخدمة للفترة (من 2014/07/15 الى 2015/03/01)

(شركة المسار للسيارات) (استشاري مبيعات)
مدة الخدمة للفترة (من 2013/01/01 الى 2014/07/14)

(شركة التعاونية للتأمين) (مسؤول خدمة العملاء)
مدة الخدمة للفترة (من 2009/01/01 الى 2012/12/30)

المهارات

- الإلمام بالحاسب الآلي وبرامج الأوفيس.
- القدرة على التواصل وبناء العلاقات. التعامل بروح الفريق.
- القدرة على القيادة والتأثير.

اللغات

- العربية (ممتاز).
- الإنجليزية (مقبول).