

CV

علاء بن محمد بن حمد عواجي

ALAA MOHAMMED HAMAD AWAJI

الجوال : 0096611000

البريد الإلكتروني : Alaa.m.awaji@gmail.com

العنوان : جازان

mobile 0557471550

EMAIL : Alaa.m.awaji@gmail.com

LOCATION : Jazan

OBJECTIV

I am seeking to gain skills and experiences in order to develop myself and achieve self-confidence and job security. I am also looking to find an opportunity that aligns with my qualifications and to secure the desired job.

EDUCATION

Bachelor's degree in Business Administration

Specialization in Management from the College of Business Administration
University of Tabuk

Diploma in Computer Science

From the Training and Community Service Center at the College of Education in Tabuk

EXPERIENCE

Antex Shipping and Logistics Company in the Jazan Region

Branch Manager. From 11/08/2024 - Present.

The Arab Company for Oud and Eastern Fragrances

Sales Specialist, from 2023 - 10/08/2024

Mansour Group for Gold and Jewelry

Branch Manager, from 2018 to 2023

Al-Jazirah Vehicles Agencies Co.

- Sales Consultant, from 08/04/2010 to 31/03/2014
- Sales Supervisor, from 11/04/2014 to 04/04/2016
- Sales Manager, from 05/04/2016 to 31/12/2017

Al-Romaizan Gold and Jewelry Company

Gold Salesperson, from 2009 to 2010

Ali Hussein Bin Hamran Company

Gold Salesperson, from 2003 to 2009

COURSES

- Sales Development Programs Course
- Sales Consultant Course - Ford Motor Company
- Training Certificate as a Sales Consultant for Advanced Professional Curricula - Ford Motor Company
- Gold Store Management Course
- Professional Salesperson Certificate from Arabian Oud Company
- Work Stress Management Course
- Retail Management Course

CORE SKILLS

- Management
- Sales
- Business Administration

الهدف الوظيفي

أسعى إلى كسب المهارات والخبرات من أجل تطوير الذات وتحقيق الأمان الذاتي والوظيفي كما أنني أتطلع للحصول على فرصة تناسب مؤهلاتي والحصول على الوظيفة المرغوب بها.

المؤهل العلمي

بكالوريوس إدارة الأعمال

تخصص إدارة من كلية إدارة الأعمال

جامعة تبوك

دبلوم الحاسب الآلي التأهيلي

من مركز التدريب وخدمة المجتمع بكلية المعلمين بتبوك

الخبرات العملية

شركة انتكس للشحن والخدمات اللوجستية بمنطقة جازان

مدير الفرع الرئيسي . من تاريخ 2024/08/11 - حتى الآن

الشركة العربية للعود والعطورات الشرقية

أخصائي مبيعات. من تاريخ 2023 - 2024/08/10

مجموعة منصور للذهب والمجوهرات

مدير فرع. من تاريخ 2018 حتى 2023

شركة توكيلات الجزيرة للسيارات

• إستشاري مبيعات. من تاريخ 2010/04/08 حتى 2014/03/31

• مشرف مبيعات. من تاريخ 2014/04/11 حتى 2016/04/04

• مدير مبيعات. من تاريخ 2016/04/05 حتى 2017/12/31

شركة الرميزان للذهب والمجوهرات

بائع ذهب. من تاريخ 2009 حتى 2010

شركة علي حسين بن حمران

بائع ذهب. من تاريخ 2003 حتى 2009

الدورات التدريبية

- دورة برامج تطوير المبيعات
- دورة مستشار مبيعات - شركة فورد
- شهادة تدريب كمستشار مبيعات للمناهج المهنية المتقدمة - شركة فورد
- دورة قيادة متجر الذهب.
- شهادة بائع محترف من الشركة العربية للعود.
- دورة إدارة الضغوط في العمل.
- دورة إدارة البيع بالتجزئة.

المهارات الأساسية

- الإدارة
- المبيعات
- إدارة الأعمال

PERSONAL & TECHNICAL SKILLS



- Ability to accomplish tasks quickly and with quality.
- Self-confidence.
- Communication skills.
- Improving the work environment.
- Respect for all work systems and laws.
- Ability to handle various work pressures.
- Self-development and striving for the highest levels of excellence in communication and interaction with others.
- Proficiency in using computers and Office programs.
- Typing.
- Internet and email.
- Data entry.

LANGUAGES

- Arabic ★★★★★
- English ★★★★★

المهارات الشخصية والتقنية

- القدرة على انجاز المهام بسرعة وجودة.
- الثقة في النفس
- القدرة على التواصل
- تحسين بيئة العمل
- احترام جميع أنظمة وقوانين العمل
- القدرة على تحمل ضغوط العمل المختلفة.
- القدرة على تطوير الذات والارتقاء لأعلى درجات التميز الكفاءة في التواصل والتعامل مع الآخرين .
- إجادة استخدام الحاسوب وبرامج الاوفيس
- الطباعة.
- الأنترنت والبريد.
- إدخال البيانات.



اللغات

- العربية : ★★★★★
- الإنجليزية : ★★★★★