

# أحمد مرعي محمد حسين

## مدير مبيعات

### نبذة عني

مندوب بمجال المبيعات اعمل في المجال منذ عدة سنوات. أعمل بجد للحفاظ على علاقات العملاء مع مختلف المجالات ذات الصلة بالعمل .

### الخبرات العملية

2015 - 2006 شركة Tie House للملابس الجاهزة  
مصر - مندوب مبيعات

1. الاحتفاظ بسجل لجميع المنتجات الجديدة التي أنشأتها الشركة
2. عمل خطة مبيعات لإضافة عملاء جدد .
3. التعاقد مع الشركات لتوريد الملابس الموحدة Uniform.

2018 - 2016 شركة يا فا الجزيرة -السعودية  
مسوق ومصمم مطابخ 3D

1. تصميم المطابخ بتقنية 3D
2. العمل على إضافة والتعديل على التصميمات حسب المتوفر بالسوق
3. عمل خطة للتسويق عبر شبكات التواصل الإجتماعي المختلفة .

2024 - 2019 شركة الألف للصناعة -السعودية  
مدير مبيعات

1. العمل مدير مبيعات الشركة ( الأبواب الأتوماتيكية-الديكور-الخشب-المطابخ الألوميتال -والدرايش)
2. عمل خطة المبيعات السنوية ومناقشتها مع الإدارة العليا ومتابعة تنفيذها ونسب الإنجاز من خطة المبيعات .
3. عمل إتفاقيات التوريد والعقود مع الشركات الكبرى .

### التعليم

جامعة القاهرة  
بكالوريوس تجارة ،جامعة القاهرة ،تخرجت عام 2005

### المهارات ذات الصلة

1. معرفة مستجدات السوق التجاري الحالي
2. التواصل الفعال والعمل الجماعي.
3. المهارات التنظيمية وإدارة الوقت.
4. رخصة قيادة سارية - إقابلة قابلة للتحويل .

### التواصل

Al riydha

0543202274

A7.mar3i@gmail.com

### سيرة ذاتية



### تاريخ الميلاد

28 مايو 1984

### الحالة الاجتماعية

متزوج

### اللغات

العربية  
الانجليزية

### المهارات

فن التسويق  
التخطيط والمبيعات

### التواصل

A7.mar3i@gmail.com