

سامي العمودي

جيزان | 0540844424 | sami5515@hotmail.com | يماني ابن مواطنه | ملف لينكدان

نبذة تعريفية

محترف في مجال التأمين والمبيعات يتمتع بخبرة تزيد عن ٩ سنوات في قطاع التأمين، متخصص في إدارة المبيعات وخدمة العملاء والامتثال. بارع في قيادة فرق المبيعات وتحسين العمليات وزيادة الإيرادات. مهارات متميزة في منع الاحتيال وإدارة العلاقات مع العملاء والتخطيط الاستراتيجي. أسعى لتوظيف خبرتي للمساهمة في نجاح المنظمة مع الحفاظ على معايير عالية من رضا العملاء والامتثال

الخبرات العملية

شركة سلامة للتأمين التعاوني - مدير حسابات مبيعات (مارس ٢٠١٥ - يوليو ٢٠١٧)

- إدارة عمليات المبيعات لمنتجات التأمين المختلفة لتحقيق الأهداف الإقليمية.
- الإشراف وتوجيه فرق المبيعات لتحسين الأداء والإنتاجية.
- ضمان الالتزام بالقوانين واللوائح وتعزيز رضا العملاء.

شركة سند للتأمين التعاوني - مشرف مبيعات المنطقة (يونيو ٢٠١٣ - مارس ٢٠١٥)

- الإشراف على عمليات المبيعات في المنطقة الغربية والجنوبية لتحقيق النمو.
- إدارة ومراقبة نقاط البيع لضمان التميز التشغيلي.
- تدريب وتطوير موظفي المبيعات بما يتماشى مع أهداف المؤسسة.

شركة سلامة للتأمين التعاوني - مسؤول نقطة بيع (أبريل ٢٠١٢ - يونيو ٢٠١٣)

- تسهيل مبيعات الأفراد لمنتجات التأمين المختلفة لتحقيق أهداف الإيرادات.
- التعاون مع العملاء لتوفير حلول تأمينية تلبي احتياجاتهم.
- معالجة الاستفسارات وتقديم الدعم ما بعد البيع لضمان رضا العملاء.

شركة أسيج للتأمين التعاوني - مسؤول مبيعات أفراد (يوليو ٢٠١٧ - نوفمبر ٢٠٢١)

- الترويج وبيع منتجات التأمين الفردية لتحقيق أهداف المبيعات.
- بناء علاقات قوية مع العملاء لتعزيز الاحتفاظ والرضا.
- إجراء تحليل السوق لتحديد الاتجاهات والفرص للنمو.

التعليم

جامعة الملك عبدالعزيز - بكالوريوس في الإدارة العامة (الاقتصاد والإدارة) | المعدل: ٢,٣٨
جدة، المملكة العربية السعودية | دفعة ٢٠١٤

الدورات التدريبية

Introduction to Control and Compliance

شركة سند للتأمين وإعادة التأمين | يونيو ٢٠١٣ | ٣ أيام | المنطقة الغربية

Insurance Foundation Certificate

مؤسسة النقد العربي السعودي - المعهد المالي | أبريل ٢٠١٧ | أسبوع | أبها

Customer Service, AML & CFT

شركة سلامة للتأمين التعاوني | مارس ٢٠١٧ | أسبوع | أبها

Review and Audit Claims

شركة أسيج للتأمين التعاوني | سبتمبر ٢٠١٩ | يوم واحد | عن بعد

Customer Care for Front Line Employees

شركة أسيج للتأمين التعاوني | نوفمبر ٢٠١٩ | يوم واحد | عن بعد

المهارات

إدارة علاقات العملاء | المبيعات والتفاوض | الامتثال ومنع الاحتيال | التخطيط الاستراتيجي | قيادة الفريق | مهارات التواصل | إدارة الوقت

الإنجازات

- تم تكريمي كـ "الموظف المثالي" لشهر أكتوبر ٢٠١٧ عن المنطقة الجنوبية.
- حصلت على لقب أفضل أداء في مبيعات التأمين الشامل على مستوى المملكة لعام ٢٠١٩.

سامي العمودي

جيزان | 0540844424 | sami5515@hotmail.com | يماني ابن موطنه | [ملف لينكدان](#)

السادة الكرام،

تحية طيبة وبعد،

يسرني أن أقدم لكم هذه الرسالة للتعريف عن نفسي كمتخصص ذو خبرة واسعة في قطاع التأمين والمبيعات، حيث امتدت مسيرتي المهنية لأكثر من ٩ سنوات شغلت خلالها مناصب متنوعة اكتسبت من خلالها مهارات متقدمة في إدارة المبيعات، قيادة الفرق، والتخطيط الاستراتيجي. كما أن لدي خبرة متميزة في خدمة العملاء والامتثال للأنظمة، وهو ما أسهم في تحقيق نجاحات مميزة على مستوى الأداء الفردي والجماعي.

خلال مسيرتي المهنية، أتيت لي الفرصة لتطوير مهارات متعددة تشمل إدارة علاقات العملاء، التفاوض، ومنع الاحتيال. تمكنت من تعزيز الإيرادات وتحقيق أهداف المبيعات بفضل التخطيط الدقيق والابتكار في أساليب العمل. إن شغفي بمجال التأمين وتحقيق رضا العملاء يدفعني دومًا لتقديم أفضل ما لدي.

أطمح للانضمام إلى منظماتكم المرموقة للمساهمة في تحقيق أهدافها الاستراتيجية وتعزيز نجاحاتها من خلال استغلال خبراتي ومهاراتي. أثق بأن خلفيتي المهنية وقدرتي على التكيف مع التحديات ستضيف قيمة حقيقية لفريق العمل.

شاكرًا لكم وقتكم واهتمامكم. أتشرف بفرصة مناقشة كيف يمكنني الإسهام في نجاح منظماتكم.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام والتقدير،

سامي العمودي